

## MSW: pierwsze dane z CEPiK na początku kwietnia 2014 r.

Dostęp do pierwszych danych z Centralnej Ewidencji Pojazdów i Kierowców (CEPiK) najprawdopodobniej zyskamy już w kwietniu 2014 r., jeżeli nie będzie opóźnień - podaje ["Rzeczpospolita"](#)(Nr z 28.11.2013 r.), powołując się na Ministerstwo Spraw Wewnętrznych. MSW uruchomi aplikację z historią pojazdu, dzięki której każdy będzie mógł sprawdzić online przebieg auta, termin ważności polisy OC czy wyniki badania technicznego auta. Wystarczy tylko dostęp do Internetu - pisze dziennik. Pierwsze specjalne aplikacje połączone z Centralnym Systemem Ewidencji Pojazdów i Kierowców mają zostać uruchomione już w przyszłym roku, ale katalog udostępnianych danych ma być stale poszerzany - twierdzi gazeta.

### InterRisk oferuje ubezpieczenie OC dla touroperatorów

Touroperatorzy będą już mogli wykupić polisy od odpowiedzialności cywilnej. Jak informuje ["Dziennik Gazeta Prawna"](#)(Nr z 28.11.2013 r.), specjalną ofertę przygotowało dla organizatorów wyjazdów towarzystwo InterRisk, pierwsze na polskim rynku. Według Krzysztofa Piątka, prezesa Polskiego Związku Organizatorów Turystyki, poszukiwania firmy, która zdecyduje się przygotować dla branży taką ofertę, trwały ponad rok. "Wreszcie się udało" - twierdzi Piątek w gazecie. I tak, ubezpieczenie zawierane na okres 12 miesięcy, może być w trzech wariantach: na sumę ubezpieczenia 250 tys. zł; na 500 tys. zł i na 1 mln zł. Przy tym, w zależności od wyboru wariantu, różna jest składka ubezpieczenia - pisze dziennik. W najniższej opcji wynosi ona 0,65 zł za dzień od osoby, w średnim - 0,85 zł, zaś w najwyższym - 1,00 zł.

Zdaniem Rafała Wierzbickiego z biura marketingu i PR InterRisk, towarzystwo spodziewa się, że w pierwszym roku sprzedaży firma uzyska z tytułu dystrybucji tego ubezpieczenia przypis składki na poziomie minimum 200 tys. zł - podaje "DGP". Maciej Poprawski, analityk branży ubezpieczeniowej z firmy InCoFin uważa, iż "zakład nie powinien mieć problemów z osiągnięciem tego wyniku, bo wystarczy, że ubezpieczy ok. 30 tys. turystów. W ubiegłym roku na zorganizowane przez biura podróży wczasy wyjechało 1,6 mln osób". W opinii Popławskiego - zauważa dziennik - nie wiadomo jaka będzie rentowność tego produktu. "Jeśli będzie dużo roszczeń na wysokie sumy, towarzystwo może na nim nie zarobić" - prognozuje Popławski w "DGP". Branża turystyczna przyznaje jednak, że "za nowe ubezpieczenie zapłacą klienci".

### Wojna cenowa w majątku

Na rynku ubezpieczeń majątkowych na nowo rozgorzała wojna cenowa - donosi ["Dziennik Gazeta Prawna"](#)(Nr z 27.11.2013 r.). Jej bezpośrednim efektem jest spadek zysku i przypisu składki. I tak, spośród sześciu firm, które opublikowały już swoje wyniki po III kw. 2013 r., wynik netto skurczył się aż w pięciu z nich w porównaniu do pierwszych dziewięciu miesięcy 2012 r. - informuje dziennik. Według "DGP", w niektórych segmentach rynku widać także spadek przypisu składki. Na przykład w PZU SA w ubezpieczeniach majątkowych zebrano z rynku 6,2 mld zł, podczas gdy rok wcześniej 6,4 mld zł. „Spadła zwłaszcza składka w segmencie ubezpieczeń komunikacyjnych na skutek silnej konkurencji oraz utrzymującej się słabej kondycji krajowego rynku motoryzacyjnego” - poinformował zakład w komunikacie.

Zdaniem Małgorzaty Makulskiej, wiceprezes ds. sprzedaży STU Ergo Hestia, "polityka cenowa jest bardzo agresywna. Akcje promocyjne towarzystw ubezpieczeń (...) są bardzo kosztowne. Jednocześnie wartość średniej składki spada". Makulska zapewnia, że Ergo Hestia "nie chce iść tą drogą". Z kolei Jacek Lisowski z Katedry Ubezpieczeń Uniwersytetu Ekonomicznego w Poznaniu twierdzi, iż największa presja cenowa występuje w ubezpieczeniach korporacyjnych, "co może się odbić na ich rentowności". Albowiem w opinii Tomasza Bursy, partnera Opti Capital, "zakłady boleśnie odczuwają skutki obecnej wojny, gdy przyjdzie im likwidować więcej szkód" - podaje "Dziennik Gazeta Prawna".

Ubezpieczyciele zaś starają się zwiększyć sprzedaż, motywując sprzedawców - agentów ubezpieczeniowych i zewnętrznych brokerów - wyższymi stawkami prowizyjnymi czy innymi nagrodami (wyjazdy zagraniczne, wycieczki, nagrody rzeczowe itp.).

---

Strona została wydrukowana z serwisu internetowego **Biura Rzecznika Ubezpieczonych**.

Oryginał znajduje się pod adresem [http://www.rzu.gov.pl/aktualnosci-z-rynku/MSW\\_pierwsze\\_dane\\_z\\_CEPiK\\_na\\_poczatku\\_kwietnia\\_2014\\_r\\_21575](http://www.rzu.gov.pl/aktualnosci-z-rynku/MSW_pierwsze_dane_z_CEPiK_na_poczatku_kwietnia_2014_r_21575).